

Kontakty	Telefón
Praha Kateřina Hamplová Miroslav Kňazko	420.224.222.929
New York Yves Lemay	1.212.553.1653

Mesto Šaľa

Aa3.sk (k dátumu vydania tejto správy)

Národný rating mesta Šaľa Aa3.sk odráža jeho zvládnuteľnú, hoci značnú dlhovú zataženosť a záväzok realizovať prísnu politiku výdavkov. Avšak rating je obmedzený slabými prevádzkovými maržami a slabou finančnou pozíciou, a nízkou likviditou, ktorá je následkom značných deficitov financovania, ako aj ambicióznym PPP projektom a investičnými požiadavkami. Súčasný inštitucionálny rámec pre slovenské miestne a regionálne samosprávy takisto ostáva obmedzujúcim faktorom ratingu, vzhľadom na jeho nízku predvídateľnosť a schopnosť reagovať; obmedzenú flexibilitu v oblasti príjmov a výdavkov a nedostatok dodatočných zdrojov, čo má za následok výrazné zadlžovanie ako spôsob financovania kapitálových výdavkov.

Rating takisto zohľadňuje aplikáciu metodiky Spoločnej platobnej neschopnosti spoločnosti Moody's, ktorá zahŕňa základné hodnotenie bonity na úrovni 10 (na stupnici od 1 do 21, kde 21 predstavuje najnižšie riziko bonity), A1 rating Slovenskej republiky, 90-percentnú závislosť platobnej neschopnosti (miera v akej je previazaná platobná neschopnosť mesta a Slovenskej republiky), a 20-percentný odhad pravdepodobnosti podpory od centrálnej vlády za účelom predísť platobnej neschopnosti mesta. Podrobnejší rozbor aplikácie Metodiky JDA nájdete v samostatne vydanom Výroku o ratingu.

Finančný rámec

Obmedzená flexibilita bežných príjmov

Do roku 2005 legislatívne prostredie pre miestnu samosprávu na Slovensku poskytovalo mestám minimálnu kontrolu nad ich prevádzkovými príjmami. Príjmy boli takmer výlučne prerozdeľované zo štátneho rozpočtu buď vo forme zdieľaných daní – daň z príjmu fyzických osôb (DPFO), daň z príjmu právnických osôb (DPPO) a cestnej dane –, alebo transferov. Nové kompetencie, ktoré boli prevedené na mestá v období rokov 2002 – 2004 boli financované výlučne účelovo viazanými transfermi, ktoré určila a prerozdeľovala vláda podľa prísnych kritérií a historických nákladov, čo ešte posilnilo pozíciu štátu v štruktúre rozpočtu.

Avšak finančné reformy, ktoré boli implementované v roku 2005 vylepšili štruktúru príjmov miest náhradou časti účelovo viazaných transferov podielom na výbere daní (ktoré tvorí iba DPFO) a zvýšením možnosti výberu vlastných daní zo strany miest. V súčasnosti majú mestá nárok na 70,7 % z celoštátneho výnosu DPFO, ktorý je prerozdeľovaný podľa miestnych charakteristík na základe viacukazovateľového vzorca (počet obyvateľstva, počet žiakov a dôchodcov, nadmorská výška). Keďže tieto príjmy stúpajú spolu s rastom národného hospodárstva, korelácia medzi tlakom na miestne výdavky a zdroje príjmov bude v budúcnosti stúpať. Podiel príjmov mesta Šaľa zo zdieľaných daní stúpol z 22 % prevádzkových príjmov v roku 2004 na 47 % v roku 2005. Naproti tomu podiel prevádzkových príjmov zo strany vládnych transferov poklesol zo 49 % v roku 2004 na 27 % v roku 2005.

Reforma z roku 2005 odstránila taktiež maximálne hranice sadzieb väčšiny miestnych daní a poplatkov (s výnimkou poplatku za odpad, ktorý ostal obmedzený), a tým po prvýkrát prenechala mestám voľnú ruku pri výbere miestnych daní, predovšetkým pri dani z nehnuteľností. Okrem toho táto reforma rozšírila základ dane z nehnuteľností uvalením dane na niektoré budovy, ktoré boli v minulosti od dane oslobodené.

Mesto však považuje zvyšovanie daní vyberaných priamo od obyvateľstva za politicky citlivú tému. Následkom toho boli vlastné daňové príjmy v rokoch 2004 a 2005 takmer vyrovnané a vyjadrené ako percento prevádzkových príjmov dokonca klesli z 13,5 % na 12,3 %. Možné zdroje dodatočných príjmov sú zo zvýšenia daní z nehmuteľností a prenájmu, ale významné rozšírenie daňovej základne sa neočakáva vzhľadom na stabilizovaný počet obyvateľstva, súčasné demografické trendy v strednej Európe a priemernú príťažlivosť regiónu.

Nepružnosť v bežných výdavkoch

Za účelom nastolenia vyššej efektivity vo verejných službách sa vláda rozhodla nekompenzovať miestne samosprávy v plnom rozsahu za kompetencie, ktoré im boli v rokoch 2002 až 2004 pridelené. To vystavilo mestá finančným tlakom, najmä kvôli ich pretrvávajúcej nepružnosti v oblasti bežných výdavkov a skutočnosti, že dopyt po vyššej ponuke a kvalite služieb veľmi obmedzuje okamžitú implementáciu úsporných opatrení. Okrem toho, viac ako štvrtina bežných výdavkov mesta je krytá účelovými štátnymi dotáciami, čo znamená, že výpadok v týchto nákladoch by predstavoval určitý pokles aj na strane (účelových) príjmov. Takisto platy verejných zamestnancov (17 % bežných výdavkov mesta Šaľa) sú stanovované na celoštátnej báze, a teda miestne samosprávy nemajú nad týmito výdavkami príliš veľkú kontrolu. Na základe finančných reforiem predstavených v nedávnej minulosti, ktoré poskytujú miestnym samosprávam istú, hoci stále nepostačujúcu kapacitu na zlepšenie finančnej flexibility, finančná výkonnosť miest by mala byť v stredno až dlhodobom časovom horizonte čoraz viac závislá od kvality jej manažmentu.

Naopak v prípade mesta Šaľa spoločnosť Moody's očakáva zvýšenie rigidnosti prevádzkových výdavkov v roku 2007. Vzhľadom na outsourcing približne 1/3 svojich prevádzkových výdavkov prostredníctvom PPP v priebehu nasledujúcich 15 rokov (pozri nižšie), mesto bude zaviazané uhradiť každoročne zazmluvnenú sumu, so zohľadnením inflačných trendov. Toto obmedzí schopnosť mesta prispôsobiť podstatnú časť svojich bežných výdavkov v nadväznosti na akýkoľvek prípadný pokles príjmov, ktoré by mohli byť výrazne ovplyvnené znížením rastu národnej ekonomiky. Z toho vyplýva, že výrazne neflexibilné výdavkové položky mesta Šaľa – vrátane výdavkov financovaných štátnymi transfermi, platov verejných zamestnancov a zazmluvnenej sumy na outsourcing časti bežných výdavkov – budú predstavovať približne 75 % prevádzkových výdavkov. Následne akékoľvek spomalenie súčasného rastu príjmov by pravdepodobne malo za následok prepad prevádzkových výsledkov, s následným negatívnym dopadom na rating.

Hospodárenie mesta

Mesto zaznamenalo oslabenie prevádzkových výsledkov

Mesto Šaľa nebolo schopné absorbovať v plnej miere prudký nárast bežných výdavkov, spôsobený prevodom kompetencií zo štátu v roku 2002. To viedlo k erózii prevádzkových marží mesta a k následnému poklesu miery samofinancovania, čo nebolo vykompenzované ani miernym zlepšením prevádzkovej výkonnosti, ktorá nasledovala po zavedení finančných reforiem v roku 2005. V období rokov 2001 až 2005 bežné príjmy mesta vykázali priemernú ročnú mieru rastu (CAGR) na úrovni 33 % v porovnaní s mierou rastu výdavkov (CAGR) na úrovni 38 %.

V roku 2003 primárne, hrubé a čisté prevádzkové výsledky dosiahli najnižšie hodnoty za posledných 5 rokov, a to -8 %, -10 % a -13 % bežných príjmov. V roku 2005 sa tieto zlepšili na 3 %, 2 % a -0,4 %. Rozpočet na rok 2006 a návrh rozpočtu na rok 2007 predpokladá mierne pozitívne prevádzkové výsledky. Avšak spoločnosť Moody's neočakáva žiadne výrazné zmeny vo finančnej situácii mesta v stredne dlhom horizonte, pokiaľ si mesto nedokáže optimalizovať svoje náklady na verejné služby, predovšetkým školy, a tak dosiahnuť preukázateľne významné zlepšenie svojich slabých prevádzkových marží.

PPP projekt na outsourcing časti verejných služieb a investícií

Mesto Šaľa sa rozhodlo riešiť prevádzkové otázky prostredníctvom PPP projektu, prevedie tak zodpovednosť za väčšinu verejných služieb súkromnej spoločnosti na obdobie 15-tich rokov, začínajúc v roku 2007. To znamená, že mesto stratí kontrolu nad približne tretinou svojich prevádzkových výdavkov, ako aj časťou svojich investícií. Okrem poskytovania verejných služieb, akými sú odpadové hospodárstvo a údržba ciest a budov, súkromný partner bude povinný realizovať investície vo výške 150 miliónov Sk v rokoch 2007 a 2008 (na základe investičného plánu mesta). Za tieto služby bude mesto platiť 15 rokov mesačnú pevnú sumu približne 9 miliónov Sk (cca 105 miliónov Sk ročne, vrátane približne 10 miliónov Sk na investície). Hoci časť zamestnancov mesta bude prevedených do tejto súkromnej spoločnosti, úspory, plynúce z outsourcingu, sa očakávajú najskôr až v roku 2008. V roku 2007 mesto Šaľa bude musieť pristúpiť na úverové financovanie investičnej časti tohto projektu. Outsourcing v takom rozsahu, ako zvažuje mesto Šaľa, nemá obdobu v Slovenskej republike a jeho plná implementácia istú dobu potrvá.

Kapitálové výdavky sú veľmi závislé od externých zdrojov

Následkom slabej prevádzkovej výkonnosti v priebehu posledných piatich rokov, hlavne v roku 2002 a 2003, samofinancovacia schopnosť mesta Šaľa nebola veľmi silná a v roku 2005 dosiahla hodnotu iba 73 %. Napriek obmedzenému rozsahu vlastných zdrojov investície dosiahli priemernú hodnotu 22 % celkových výdavkov v priebehu rokov 2001 až 2005, takmer polovica ktorých bola financovaná z dotácií štátu a fondov EÚ, dlh predstavoval približne jednu tretinu a zvyšok bol financovaný z vlastných kapitálových príjmov mesta a čistých prevádzkových výsledkov.

Vzhľadom na obmedzený objem majetku na predaj a vývoj prevádzkových výsledkov mesta, akékoľvek obmedzenie nenárokových zdrojov projektového financovania, by obmedzilo kapitálové výdavky mesta. Okrem investícií kontrahovaných v rámci outsourcingového PPP, ktorý si bude vyžadovať približne 10 miliónov Sk ročne zo zdrojov mesta (pozri vyššie), mesto Šaľa je schopné prispôsobiť svoj investičný plán podľa dostupných zdrojov financovania, keďže mesto nemá aktuálne žiadne urgentné alebo záväzné investície.

Na obdobie roku 2006 sa očakáva, že kapitálové výdavky zostanú nad hranicou 20 % celkových výdavkov a budú závislé od externých investičných dotácií. Spoločnosť Moody's očakáva, že obmedzená schopnosť mesta zvýšiť svoju zadlženosť ho v budúcnosti donúti sústrediť sa na vytváranie silných prevádzkových výsledkov. Lebo hoci by mesto mohlo dočasne znížiť svoje kapitálové výdavky, v súčasnosti nemá takmer žiadnu schopnosť ich zvýšenia.

Finančná situácia a zadlženosť mesta

Výrazné finančné deficity oslabujú finančnú pozíciu mesta

Mesto zaznamenalo priemerné finančné deficity na úrovni 5 % prevádzkových príjmov v období rokov 2001 až 2005, ktoré boli pokryté do značnej miery významným zadlžovaním. Finančné deficity poklesli, ako aj celkové zostatky na účtoch mesta, čím sa znížil pomer hotovosti voči prevádzkovým príjmom z 12 % v roku 2001 na 3 % v roku 2005.

Klesajúce rezervy hotovosti oslabili aj likviditu mesta, ktorá bola ďalej zhoršená nepravidelnosťou objemu mesačných daňových príjmov, hlavne na začiatku roka. V priebehu sledovaného obdobia mesto Šaľa muselo pokryť nesúlad medzi príjmami a výdavkami v priebehu roka krátkodobým úverom vo výške 10 miliónov Sk, ktorý bol v roku 2005 výnimočne zvýšený na 30 miliónov Sk na predfinancovanie štátnej dotácie a dotácie z fondov EÚ na rekonštrukciu školy. Krátkodobý dlh bol vždy vyrovnaný do konca roka. Priemerný denný zostatok na účte úverovej linky bol -4 milióny Sk v roku 2005, hoci bez predfinancovania zmieňovanej investície by to bol prebytok 1 milión Sk. Denný zostatok na bežnom účte v roku 2005 bol v priemere 6,5 milióna Sk.

Mesto bolo doposiaľ schopné plne splácať svoje dlžné záväzky

V priebehu posledných piatich rokov mesto zaznamenalo pomerne vysokú úroveň dlhu v priemere 35 % prevádzkových príjmov, hoci 40 % dlhu sú dlhodobé úvery zo štátneho fondu na podporu bytovej výstavby, ktoré sú splatné z nájomného. Hoci sa dlhová služba znížila z 10 % prevádzkových príjmov v roku 2001 na 4 % v roku 2005, očakáva sa, že celková dlhová záťažnosť ostane vysoká v roku 2006 aj v roku 2007, s dvomi novými úvermi – jeden na financovanie investičného plánu mesta a druhý na financovanie investičnej časti PPP projektu. Napriek nízkym prevádzkovým maržám bolo mesto vždy schopné uhradiť svoje záväzky včas, aj keď čiastočne z prostriedkov, ktoré by mali slúžiť výhradne na kapitálové výdavky, z čoho vyplýva veľmi pravdepodobná potreba nabaľovania ďalších úverov na pokrytie investičného plánu mesta. To by mohlo v dlhodobom horizonte mať negatívny efekt na rozvoj mesta. Napriek tomu po roku 2008 mesto Šaľa neplánuje žiadne ďalšie úvery a do budúcnosti sa zaviazalo implementovať konzervatívnejšiu prevádzkovú politiku. Moody's tak očakáva, že v strednodobom časovom horizonte prevádzkové výsledky budú dostatočné na pokrytie nielen ročnej dlhovej služby, ale aj časti kapitálových výdavkov, čo by významne znížilo tlak na rozpočet.

Podsúvahové záväzky, plynúce zo spoločností vlastnených mestom

Väčšina verejných služieb v meste Šaľa bola v minulosti poskytovaná prostredníctvom spoločnosti Mestský podnik služieb Šaľa (MpS) v 100-percentnom vlastníctve mesta. Avšak z dôvodov pretrvávajúcich finančných ťažkostí tejto spoločnosti – výsledok nielen slabého vedenia, ale aj nepravidelných platieb za služby zo strany mesta – v roku 2002 zastupiteľstvo mesta rozhodlo o vyhlásení bankrotu tejto spoločnosti. V súčasnosti verejné služby poskytuje niekoľko miestnych dodávateľov a táto spoločnosť by mala byť definitívne vymazaná z obchodného registra v roku 2007. Pred rozhodnutím o bankrote sa mesto ešte v roku 2002 snažilo spoločnosť podporovať – dotáciou 7 miliónov Sk na režijné náklady a na splátku ručeného dlhu, v súčasnosti už mestu z tohto subjektu nevyplývajú žiadne nesplatené záväzky.

V súčasnosti má mesto Šaľa 100-percentný podiel v miestnej teplárenskej spoločnosti, MET Šaľa, ale na rozdiel od MpS táto spoločnosť je samofinancovaná z vlastných príjmov a je veľmi nepravdepodobné, že by bola potrebná priama podpora zo

strany mesta. Okrem toho mesto nie je závislé od služieb spoločnosti MET, keďže existuje niekoľko ďalších dodávateľov tepla v danej oblasti. V období medzi rokmi 2004 a 2005 spoločnosť MET realizovala rozsiahlu rekonštrukciu siete, ktorú financovala dlhodobým bankovým úverom vo výške 94 miliónov Sk. Hoci mesto nie je ručiteľom tohto úveru na základe požiadaviek veriteľskej banky, musí previesť do vlastníctva tejto spoločnosti teplárenský majetok v hodnote 20 miliónov Sk a taktiež navýšiť základné imanie spoločnosti (taktiež o 20 miliónov Sk). Približne 10 miliónov Sk ostáva splatných v roku 2007.

Mesto má ďalej 40-percentný majetkový podiel v spoločnosti MIS Šaľa, čo je plne samofinancujúca sa spoločnosť v oblasti telekomunikácií.

Rating výhľad

Ratingový výhľad je stabilný na základe očakávania, že (i) nedávno ustanovený inštitucionálny rámec sa významne nezmení v strednodobom horizonte a že (ii) mesto udrží svoju dlhovú zaťaženosť na zvládnuteľnej úrovni.

Čo by zmenilo rating – NAHOR

- Výrazné zvýšenie finančnej, hlavne prevádzkovej výkonnosti a likvidity mesta v kombinácii s konzervatívnym prístupom k riadeniu dlhu a riadeniu prevádzky.
- Zmeny inštitucionálneho rámca, ktoré by vo významnej miere zvýšili flexibilitu výdavkov a schopnosť generovať vlastné príjmy.

Čo by zmenilo rating – NADOL

- Ďalšie významné zhoršenie prevádzkových marží v kombinácii so zvyšujúcou sa zadlženosťou.

Súvisiace dokumenty

Profil subjektu – Mesto Šaľa, Slovenská republika, január 2007, #102129

Národná ratingová stupnica na Slovensku, jún 2006, #97818

Miestne a regionálne samosprávy mimo USA, október 2006, #101020

Aplikácia analýzy spoločnej platobnej neschopnosti na regionálne a miestne samosprávy, október 2006, #100780

Slovakia. Analysis. December 2005, #95895

Základné ukazovatele, Mesto Šaľa

v miliónoch SK	2002	%	2003	%	2004	%	2005	%	2006	%
	skut.		skut.		skut.		skut.		upravený	
FINANČNÉ UKAZOVATELE										
Príjmy celkom [1]	187.559		310.454		264.349		321.666		372.239	
Výdavky celkom [2]	222.377		332.223		259.405		341.259		371.887	
Bežné príjmy	72.250	51.9	73.751	35.1	84.667	35.3	161.190	58.9	175.870	57.8
z toho podielové dane	33.338	24.0	35.537	16.9	38.608	16.1	127.454	46.6	137.300	45.2
DPFO										
DPPO	7.005	5.0	5.208	2.5	8.367	3.5	0.000	0.0	0.000	0.0
Cestná daň	3.793	2.7	3.788	1.8	5.019	2.1	0.000	0.0	0.000	0.0
z toho miestne dane	12.877	9.3	13.585	6.5	15.675	6.5	17.147	6.3	18.000	5.9
Dane z nehnuteľností	0.000	0.0	8.668	4.1	2.517	1.0	1.693	0.6	1.570	0.5
Ostatné miestne dane	15.237	11.0	6.965	3.3	14.481	6.0	14.896	5.4	19.000	6.2
Poplatok za komunálny odpad										
Prijaté bežné transfery a dotácie	50.901	36.6	110.660	52.6	118.138	49.2	72.702	26.6	74.482	24.5
Ostatné	15.961	11.5	25.939	12.3	37.382	15.6	39.639	14.5	53.705	17.7
Bežné príjmy spolu	139.112	100.0	210.350	100.0	240.187	100.0	273.531	100.0	304.057	100.0
Bežné výdavky										
Mzdové a ostatné osobné náklady	25.264	18.4	32.778	14.2	39.901	16.5	44.945	16.8	44.475	15.1
Prevádzkové náklady	51.891	37.7	81.230	35.2	79.016	32.7	91.024	34.0	110.270	37.4
Poskytnuté bežné dotácie a transfery	56.998	41.4	113.490	49.2	119.601	49.5	128.635	48.0	135.843	46.1

Základné ukazovatele, Mesto Šaľa

v miliónoch Sk	2002	%	2003	%	2004	%	2005	%	2006	
	skut.		skut.		skut.		skut.		upravený	
Splátky úrokov	3.473	2.5	3.227	1.4	3.242	1.3	3.121	1.2	3.955	1.3
Ostatné	0.000	0.0	0.000	0.0	0.000	0.0	0.000	0.0	0.000	0.0
Bežné výdavky spolu	137.626	100.0	230.725	100.0	241.760	100.0	267.725	100.0	294.543	100.0
Primárny prevádzkový výsledok [3]	4.959		-17.148		1.669		8.927		13.470	
Hrubý prevádzkový výsledok [4]	1.486		-20.375		-1.573		5.806		9.515	
Čistý prevádzkový výsledok [5]	-6.469		-26.814		-9.676		-1.173		0.903	
v miliónoch Sk	2002	%	2003	%	2004	%	2005	%	2006	
	skut.		skut.		skut.		skut.		upravený	
Kapitálové príjmy										
Prijaté investičné dotácie	37.405	77.2	48.975	48.9	15.249	63.1	24.739	51.4	43.212	63.4
Predaj majetku	8.353	17.2	48.817	48.8	8.558	35.4	23.396	48.6	24.970	36.6
Ostatné	2.689	5.6	2.312	2.3	0.355	1.5	0.000	0.0	0.000	0.0
Kapitálové príjmy spolu	48.447	100.0	100.104	100.0	24.162	100.0	48.135	100.0	68.182	100.0
Kapitálové výdavky										
Investície	84.751	100.0	100.796	99.3	15.427	87.4	63.481	86.3	67.555	87.3
Poskytnuté kapitálové dotácie a transfery	0.000	0.0	0.702	0.7	2.218	12.6	0.053	0.1	0.000	0.0
Ostatné	0.000	0.0	0.000	0.0	0.000	0.0	10.000	13.6	9.790	12.7
Kapitálové výdavky spolu	84.751	100.0	101.498	100.0	17.645	100.0	73.534	100.0	77.345	100.0

Základné ukazovatele, Mesto Šaľa

v miliónoch Sk	2002	2003	2004	2005	2006
	skut.	skut.	skut.	skut.	upravený

ZÁKLADNÉ UKAZOVATELE

CELKOVÝ ROZPOČET

Miera rastu celkových príjmov [1] (%)	87.79	65.52	-14.85	21.68	15.72
Miera rastu celkových výdavkov [2] (%)	160.45	49.40	-21.92	31.55	8.98
Celkové príjmy na obyvateľa (v tis. Sk)	8	13	11	13	15
Celkové výdavky na obyvateľa (v tis. Sk)	9	14	11	14	15
Celkové daňové príjmy/ celkové príjmy (%)	38.52	23.76	32.03	50.11	47.25
Celkové prijaté dotácie/ celkové príjmy (%)	27.14	35.64	44.69	22.60	20.01
Celkové poskytnuté dotácie/ celkové výdavky (%)	25.63	34.37	46.96	37.71	36.53
Finančný deficit/ prebytok ako % celkových príjmov (%)	-18.56	-7.01	1.87	-6.09	0.09

PREVÁDZKOVÝ ROZPOČET

Bežné príjmy/ celkové príjmy (%)	74.17	67.76	90.86	85.04	81.68
Bežné výdavky/ celkové výdavky (%)	61.89	69.45	93.20	78.45	79.20
Celkové daňové príjmy/ bežné príjmy (%)	51.94	35.06	35.25	58.93	57.84
Prijaté bežné dotácie/ bežné príjmy (%)	36.59	52.61	49.19	26.58	24.50
Poplatky/ bežné príjmy (%)	0.00	10.55	4.39	6.71	4.69
Poskytnuté bežné dotácie/ bežné výdavky (%)	41.42	49.19	49.47	48.05	46.12
Prevádzkový výsledok bez dlhovej služby/ bežné príjmy (%)	3.56	-8.15	0.69	3.26	4.43
Hrubý prevádzkový výsledok [4]/ bežné príjmy (%)	1.07	-9.69	-0.65	2.12	3.13
Čistý prevádzkový výsledok [5]/ bežné príjmy (%)	-4.65	-12.75	-4.03	-0.43	0.30
Finančný deficit/ prebytok/ bežné príjmy (%)	-25.03	-10.35	2.06	-7.16	0.12
Hrubý finančný deficit/ prebytok/ bežné príjmy (%)	-30.75	-13.41	-1.32	-9.71	-2.72

Základné ukazovatele, Mesto Šaľa

v miliónoch Sk

	2002	2003	2004	2005	2006
	skut.	skut.	skut.	skut.	upravený
	%	%	%	%	%
KAPITÁLOVÝ ROZPOČEI					
Kapitálové príjmy/ celkové príjmy (%)	25.83	32.24	9.14	14.96	18.32
Kapitálové výdavky/ celkové výdavky (%)	38.11	30.55	6.80	21.55	20.80
Prijaté kapitálové dotácie/ kapitálové príjmy (%)	77.21	48.92	63.11	51.40	63.38
Čistý prevádzkový výsledok/ kapitálové výdavky (%)	-7.63	-26.42	-54.84	-1.60	1.17
ZADÍŽENOSŤ					
Miera rastu celkového dlhu (%)	112.24	52.27	-9.91	38.04	-3.55
Celkový dlh na obyvateľa (tis. Sk)	2	3	3	4	4
Celkový dlh/ celkové príjmy (%)	28.63	26.34	27.86	31.61	26.35
Celkový dlh/ hrubý prevádzkový výsledok (v rokoch)	36.13	-4.01	-46.83	17.51	10.31
Miera rastu dlhu [6] (%)	112.24	52.27	-9.91	38.04	-3.55
Dlh na obyvateľa (tis. Sk)	2	3	3	4	4
Dlh/ celkové príjmy (%)	29	26	28	32	26
Dlh/ hrubý prevádzkový výsledok (v rokoch)	36.13	-4.01	-46.83	17.51	10.31
Krátkodobý dlh/ dlh (%)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Miera rastu splátok úrokov (%)	-1.34	-7.08	0.46	-3.73	26.72
Splátky úrokov/ celkové príjmy (%)	1.85	1.04	1.23	0.97	1.06
Miera rastu dlhovej služby (%)	33.41	-15.42	17.37	-10.97	24.43
Dlhová služba/ celkové príjmy (%)	6.09	3.11	4.29	3.14	3.38
Prijaté úvery/ celkový dlh (%)	63.07	44.15	0.00	24.59	5.10
Prijaté úvery/ dlhová služba (%)	425.69	560.58	0.00	358.22	58.06
Prijaté úvery/ kapitálové výdavky (%)	39.96	35.56	0.00	34.00	6.46
Splátky istiny/ hrubý prevádzkový výsledok (%)	535.33	-31.60	-515.13	120.20	90.51

[1] Bez prijatých úverov

[2] Bez splátok istiny

[3] Pred splátkami istiny a úrokov

[4] Po splátkach úrokov a pred splátkami istiny

[5] Po splátkach istiny a úrokov

[6] Bez poskytnutých záruk